

Stellenausschreibung

Verkaufstalent (m/w)

ANSTELLUNG:	40 – 60 %
STELLENANTRITT:	01.11.2023 oder nach Vereinbarung
ARBEITSORT:	Flawil SG

Wir möchten unseren Verkauf ausbauen und suchen deshalb eine/n vielfältige/n und flexible/n Mitarbeiter/in. Wir bieten ein faszinierendes Tätigkeitsfeld – Sie gestalten die Zukunft!

Vor 18 Jahren als Vision der St. Gallischen Saatzucht gestartet, hat sich der Bereich St. Galler Öl dank Innovationskraft und viel Herzblut zu einem kleinen erfolgreichen Unternehmen entwickelt. St. Galler Öl steht für erstklassige kaltgepresste Öle und Balsamessige. Die Partnerschaft mit den Produzenten, dem Handel und den Konsumenten bilden unser stabiles unternehmerisches Fundament. Höchste Qualitätsansprüche garantieren unseren Erfolg.

Das primäre Ziel dieser neuen Stelle ist es unsere Marktposition in der Schweiz weiter zu stärken und auszubauen, dies im Innen- wie auch im Aussendienst. Gleichzeitig gehört der Aufbau eines professionellen Verkaufs dazu.

IHRE AUFGABEN:

- Aktive Betreuung und Besuche unserer Wiederverkäufer und später auch der Key Accounts
- Gewinnung und Besuche von Neukunden
- Aufbau eines CRM-Systems sowie weiteren Werkzeugen für den erfolgreichen Verkauf
- Erarbeitung und Umsetzung von verkaufsfördernden Massnahmen
- Planung und Teilnahme an Events, Messen und Ausstellungen
- Planung und Durchführung von Betriebsführungen
- Abwicklung der Kundenaufträge (auch per Telefon) im aktiven Tagesgeschäft von der Offerte bis zur Lieferung
- Schnittstelle zwischen Kunde, Verkauf und Produktion
- Stammdatenverwaltung und Erledigung von allgemeinen administrativen Aufgaben
- Marketingunterstützung (Druckunterlagen, Inserate, Webseite, Social Media, usw.)
- Unterstützung der Geschäftsleitung

IHR PROFIL:

- Kaufmännische Grundausbildung und mehrjährige Erfahrung im Verkauf (auch Aussendienst)
- Studium oder Weiterbildung in Verkauf oder Betriebswirtschaft ist von Vorteil
- Hohe Kundenorientierung sowie ausgeprägtes Durchsetzungs- und Durchhaltevermögen
- Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken
- Erfahrung in der Lebensmittelbranche
- Deutsch als Muttersprache



- Gute EDV-Kenntnisse
- Selbständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft in der Schweiz
- Fahrzeug und Führerschein Klasse B

IHRE VORTEILE:

- Eine spannende Rolle, in welcher Selbstständigkeit und «Machertum» grossgeschrieben und gefördert wird und Sie sich selbst entfalten sowie den gesamten Verkauf von St. Galler Öl (weiter)entwickeln können – Hands-on-Mentalität
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- Vielfältige und abwechslungsreiche Tätigkeiten

WIR BIETEN:

Es erwarten Sie eine herausfordernde und spannende Tätigkeit, attraktive und zeitgemässe Anstellungsbedingungen und eine fortschrittliche, moderne und dynamische Organisationsstruktur mit flachen Hierarchien, hoher Eigenverantwortung und viel Gestaltungsspielraum.

Bewerbungen von Stellenvermittlungsbüros werden nicht berücksichtigt.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung mit Foto und Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen an info@st.galleroel.ch. Bei Fragen freut sich Marcel Buchard, Tel. 071 394 53 02 auf Ihren Anruf.

Mattenweg 11
9230 Flawil
info@st.galleroel.ch
Tel. 071 394 53 02 | Fax 071 394 53 01
www.st.galleroel.ch

Seien Sie ein Teil von
unserem Team. Lernen Sie
uns kennen! Hier erhalten
Sie einen kleinen Einblick:

